

2.4. Общая характеристика методологии политической экономии

Методология общественных наук менее структурирована чем методологии естественных наук, так как общественные науки изучают общественные отношения, а эволюционные процессы в различных государствах протекают с определенной спецификой. Поэтому при изучении общественных наук, в том числе и экономики, в основу ставят такие понятия как «политическая система», и «экономическая система» или их синонимы «политическая организация общества», или экономическая организация общества» и т.д. Приведем их определения.

Политическая система общества - организованная на единой нормативно-ценностной основе совокупность взаимодействий (отношений) политических субъектов, связанных с осуществлением власти (правительством) и управлением обществом.

Понятие политическая система обозначает характерные для определенного общества структуры политической деятельности, отношений, а также типы политических процессов. Различают следующие политические системы общества – *демократию, теократию, тоталитаризм и авторитаризм.*

Экономическая система - совокупность всех экономических процессов, совершающихся в обществе на основе сложившихся в нем отношений собственности и хозяйственного механизма. В любой экономической системе первичную роль играет производство в совокупности с распределением, обменом, потреблением. Во всех экономических системах для производства требуются экономические ресурсы, а результаты хозяйственной деятельности распределяются, обмениваются и потребляются. В то же время в экономических системах есть также элементы, которые отличают их друг от друга, например, социально-экономические отношения, организационно-правовые формы хозяйственной деятельности, хозяйственный механизм и др.

Из определений следует, что экономическая наука не является интернациональной, как это принято говорить о всех естественных и технических науках. Она зависит от специфики объекта и предмета исследований (рис.2.19). В 1615 г. французский ученый Антуан де Монкретьен впервые употребил термин «политическая экономия» и с тех пор этот термин занимает центральное место в терминологической системе экономических учений. Термин «экономические учения» используется как синоним термину «методология политической экономии».

Длительный период в истории с XV в. по XVIII в. в экономике государства господствовала доктрина **меркантилизма** или **протекционизма**.

Основные положения раннего меркантилизма: всестороннее ограничение импорта товаров; вывоз золота и серебра из страны карался смертной казнью; установление высоких цен на импортируемые товары. Главной являлась теория, которая обосновывала политику, направленную на увеличение денежного баланса.

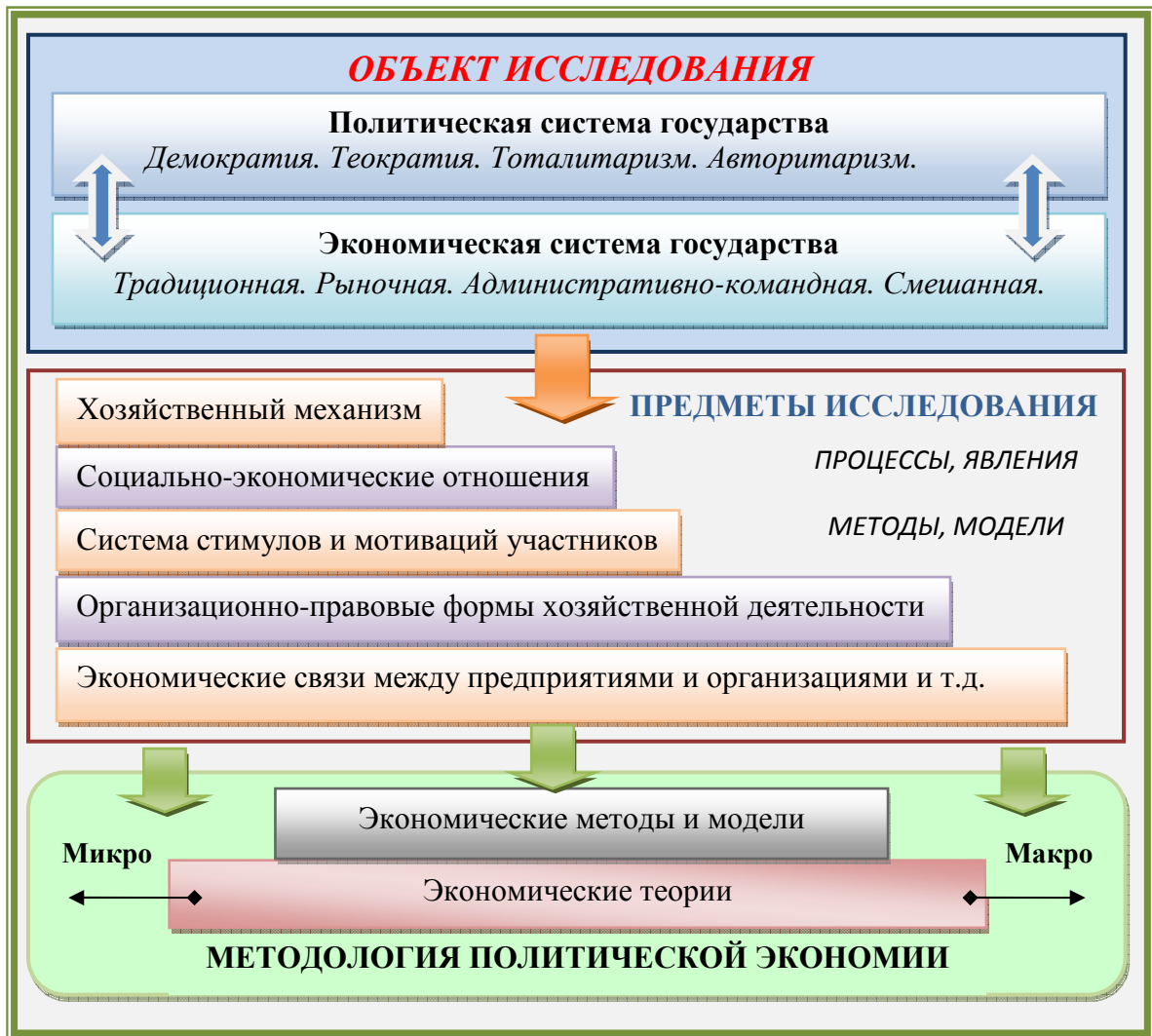


Рис. 2.19. Обобщенная схема формирования методологии политической экономики

В целях удержания денег в стране запрещался вывоз их за границу, и сумму, вырученную за товар, необходимо было тратить на покупку местных товаров. Развитие в XVII в. общественных, социальных, политических, экономических отношений и зарождение производственных отношений способствовало формированию научного подхода к объяснению экономических явлений. Одним из первых экономистов был английский ученый Ульям (Вильям) Петти (см. рис.2.20). Он первый в экономике, также как и И.Кеплер в астрономии применил научный метод при исследовании экономических процессов и явлений. Результаты исследований У.Петти занимали промежуточное положение между меркантилизмом и классической политической экономией. Он написал ряд научных трудов по экономике: «Трактат о налогах и сборах» (1662), «Слово мудрых» (1664); «Политическая анатомия Ирландии» (1672), «Политическая арифметика» (1676), «Кое-что о деньгах» (1682), где постепенно преодолевает меркантилизм и убеждается в том, что основная часть населения должна заниматься производством, а не торговлей.

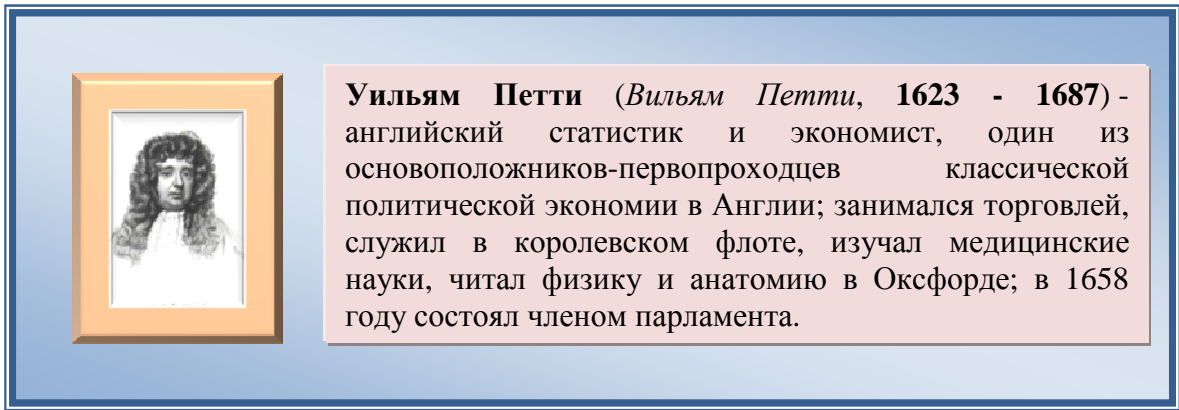


Рис.2.20. «Отец» методологии экономической науки

Основная заслуга У.Петти заключается в том, что он первый начал использовать математические методы для количественной оценки экономических явлений (см.рис.2.21).

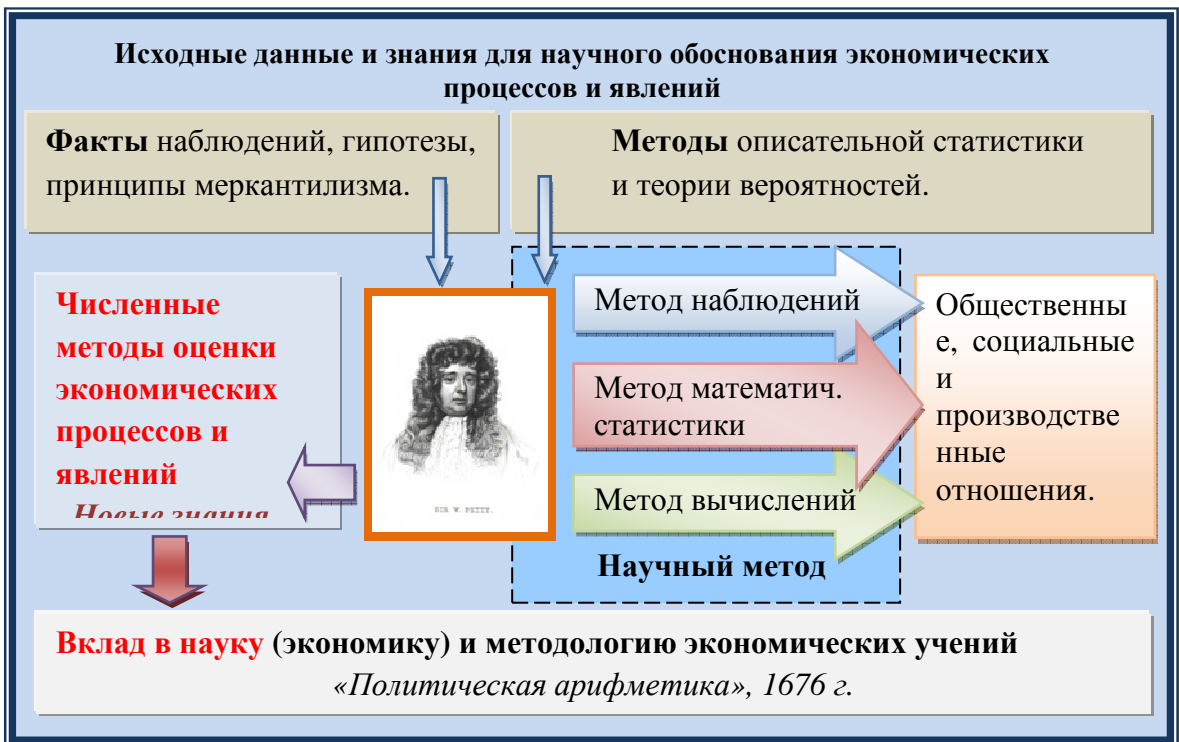


Рис.2.21. Схема реализации У. Петти научного метода

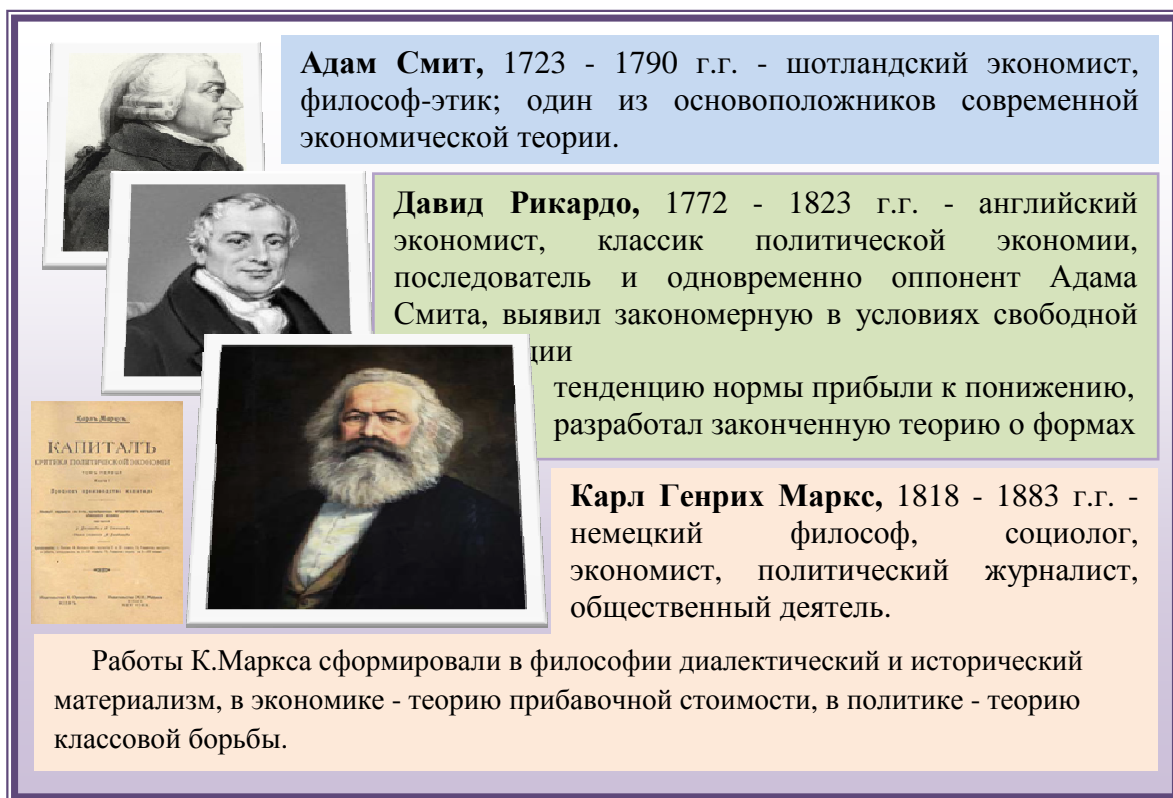
В XVIII в. экономическую науку развивали так называемые «физиократы», которые подвергали критике меркантилизм. Они считали, что внимание правительства должно быть направлено не на развитие торговли и накопление денег, а на развитие сельского хозяйства. Физиократы при создании своих экономических теорий использовали методическую базу естественных наук, признавая объективную реальность внешнего мира. Они представляли общество как естественное «физическое» явление, развитие которого происходит в соответствии с законами естествознания и следовательно божьими законами. Основателем этого экономического направления считают Ф.Кенэ, а видными представителями А.Р.Тюрго,

В.Мирабо, П.Дюпона де Немура и других экономистов Италии, Германии, Швеции и других европейских стран.

Научное обобщение эмпирических основ экономики и результатов теоретических исследований меркантилизма и физиократов сделали представители классической политической экономии Адам Смит, Девид Рикардо и Карл Генрих Маркс (см. рис. 2.22).

Адам Смит в первую очередь исследовал и подчеркивал значение концепции экономической стоимости и распределения богатства между классами - рабочими, капиталистами и землевладельцами.

Д.Рикардо исследовал экономику как сложную систему, где действуют объективные экономические законы и существует механизм, обеспечивающий действие этих законов как преобладающих тенденций. Для Д.Рикардо главной задачей политической экономии является определение законов, которые управляют распределением созданного продукта.



Адам Смит, 1723 - 1790 г.г. - шотландский экономист, философ-этик; один из основоположников современной экономической теории.

Давид Рикардо, 1772 - 1823 г.г. - английский экономист, классик политической экономии, последователь и одновременно оппонент Адама Смита, выявил закономерную в условиях свободной конкуренции тенденцию нормы прибыли к понижению, разработал законченную теорию о формах

Карл Генрих Маркс, 1818 - 1883 г.г. - немецкий философ, социолог, экономист, политический журналист, общественный деятель.

Работы К.Маркса сформировали в философии диалектический и исторический материализм, в экономике - теорию прибавочной стоимости, в политике - теорию классовой борьбы.

Рис. 2.22. Основатели классической политической экономии

К.Маркс создатель наиболее стройной и полной теории прибавочной стоимости, которая основывается на следующих эмпирических основах. Во-первых, на философских взглядах Г.Гегеля – философии духа (субъективный, объективный и абсолютный), а также на толковании таких понятий как: идея, абсолютное право, государство, частная собственность и т.д. Во-вторых на материалистических взглядах Людвиг Фейербаха в вопросах познания реального мира. В-третьих, на основах экономических учений меркантилизма и физиократии. В-четвертых, на экономических

теоретических построениях представителей классической политэкономии А.Смита и Д. Рикардо.

В своем главном труде «Капитал» К.Маркс формирует новую понятийную базу, например, вводит такие фундаментальные понятия как прибавочная стоимость (абсолютная и относительная), стоимость рабочей силы, производительные силы, производственные отношения и т.д.

Прибавочная стоимость, по Марксу, создается исключительно в сфере производства, а не в сфере обращения. Она существует при любом производстве и служит источником налогов и накопления. Но лишь при капитализме она получает свое окончательное развитие в форме прибыли, которая становится самостоятельной целью производства.

Теория прибавочной стоимости К.Маркса содержит соответствующую аксиоматику сформулированную в виде признаков капитализма, например, производство, нацеленное на обмен, носит всеобщий характер; рабочая сила является товаром; стремление к прибыли является главной движущей силой производства; основным законом развития является распределение прибыли пропорционально вложенному капиталу и др.

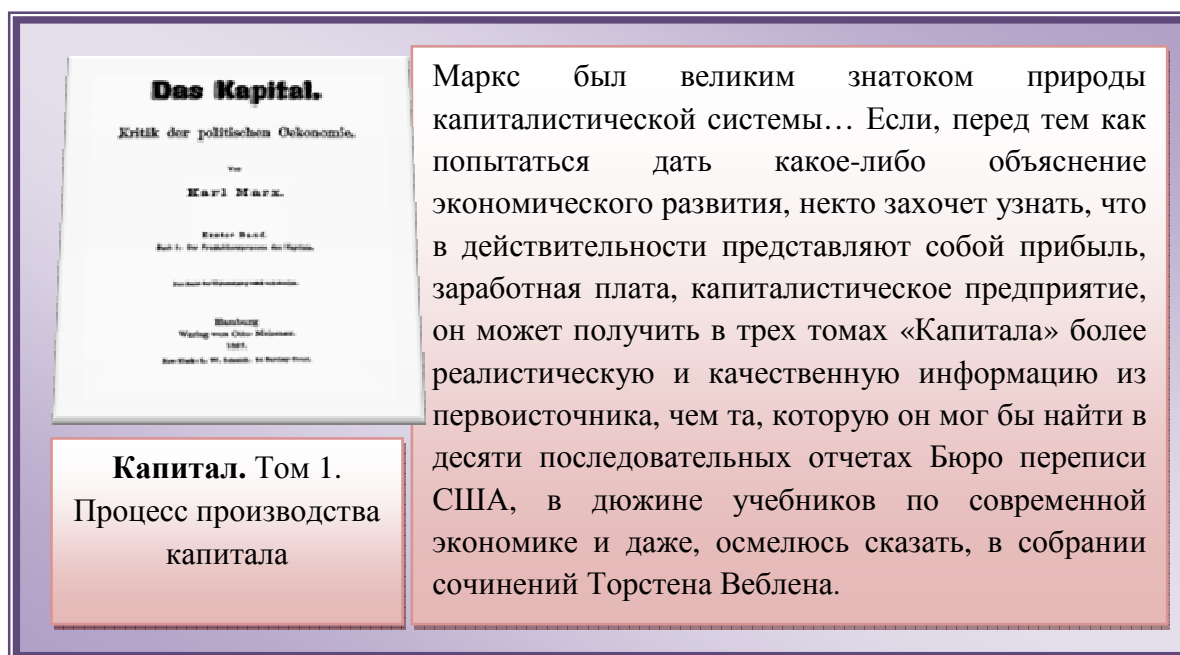


Рис. 2.23. Высказывание лауреата Нобелевской премии по экономике В.В.Леонтьева о значении экономической теории К.Маркса

Экономическую теорию К.Маркса венчают логические выводы, например, такие: эксплуатация рабочего заключается в присвоении капиталистом прибавочной стоимости в виде прибыли; норма прибавочной стоимости, есть точное выражение степени эксплуатации рабочей силы капиталом, или рабочего капиталистом.

Логические выводы теории прибавочной стоимости показывают, что объектом исследования для К.Маркса была взаимосвязь политической и экономической составляющих государственной системы, предметами

исследования социально-экономические отношения, хозяйственные механизмы (производственные отношения) и т.д. (см. рис.2.19).

В рамках классической политической экономии разработан ряд экономических теорий и получены важнейшие экономические законы.

Экономические законы - это проявление устойчивых отношений между людьми, складывающихся в процессе производства, распределения, обмена и потребления, которые в то же время проявляются как интересы.

К основным экономическим законам относят: закон стоимости, закон производительной силы труда, законы денежного обращения, закон конкуренции, закон накопления, закон эффективности производства и т.д.

В качестве примера приведем закон денежного обращения, который открыл К.Маркс.

Пример. Закон денежного обращения - объективный экономический закон, выражающий необходимость систематического использования части национального дохода для расширения и качественного совершенствования процесса производства, увеличения национального богатства. Материальная основа накопления - превышение производства над потреблением.

Он устанавливает количество денег, необходимых для выполнения ими функций средства обращения и средства платежа.

В соответствии с этим законом количество денег, необходимых в каждый фиксированный момент времени для обращения, может быть определен по формуле:

$$D = \frac{C - B + П - ВП}{C},$$

где D - количество денежных единиц, необходимых в данный период для обращения; C - сумма цен товаров, подлежащих реализации; B - сумма цен товаров, платежи по которым выходят за рамки данного периода; $П$ - сумма цен товаров, проданных в прошлые годы, сроки платежей по которым наступили; $ВП$ - сумма взаимопогашенных платежей; C - скорость оборота денежной единицы.

Скорость обращения денег определяется числом оборотов денежной единицы за известный период.

Количество денег потребное для выполнения функции денег как средства обращения, зависит от трех факторов:

f_1 - количества проданных на рынке товаров и услуг;

f_2 - уровня цен товаров и тарифов;

f_3 - скорости обращения денег.

Все факторы определяются условиями производства. Чем больше развито общественное разделение труда, тем больше объем продаваемых товаров и услуг на рынке; чем выше уровень производительности труда, тем ниже стоимость товаров и услуг и цены.

С развитием методологии политической экономии выделяются две группы экономических теорий с различными по масштабам объектом и предметами исследований. Они получили название «теории

макрэкономике» и «теории микроэкономике» или коротко «макрэкономика» и «микроэкономика».

Макрэкономика – часть, область методологии политической экономии, связанная с изучением крупномасштабных экономических явлений и процессов, относящихся к экономике страны, ее хозяйству в целом. *Объектом исследования* макрэкономике являются сводные, обобщающие показатели по всему хозяйству, такие, как национальное богатство, валовой национальный и валовой внутренний продукт, национальный доход, суммарные государственные и частные инвестиции, общее количество денег в обращении. Предметом исследования являются средние по стране экономические показатели, такие, как средние доходы, средняя заработная плата, цены, уровень инфляции, безработица, занятость, производительность труда. Кроме того, предметом исследования макрэкономике могут быть обобщающие показатели роста, темпы увеличения или уменьшения величин, характеризующих экономику страны, и происходящие в ней экономические процессы, а также структурные пропорции.

Микроэкономика - часть, область методологии политической экономии, связанная с изучением относительно маломасштабных экономических процессов, субъектов, явлений, в основном предприятий, фирм, предпринимателей, потребителей, их хозяйственной деятельности, экономических отношений между ними, отдельных рынков. *Объектом исследования* являются отношения между производителем и потребителем, а также отношения между производителями, предпринимателями и государством на разных рынках. *Предметами исследования* являются методы, способы, процедуры, решения, связанные с совершенствованием объектов производства, продажами, покупками, потреблением с учетом потребностей, ценообразованием, минимизация затрат и получение прибыли. Кроме того, предметом исследования микроэкономике могут быть рыночное поведение субъектов, отношения между ними в процессе производства, распределения, обмена, потребления.

В связи с ростом производства и созданием транснациональных, корпораций, ассоциаций и в целом кооперации международного капитала, усложнились экономические процессы и явления. Для решения экономических задач в XX в. уже не хватает мощности такого инструментального средства обработки экономических данных, как математическая статистика и методы теории вероятностей. Специально создаются математические теории, которые позволили бы формально описывать и решать сложные многокритериальные экономические задачи. К таким теориям относят теорию игр и теорию полезности, а также полуэвристическую теорию психологических решений. Инструментальные средства (методы и модели) этих теорий, как правило, являются неотъемлемой частью, наряду с методами математической статистики, любой современной экономической теории (см.рис.2.24).

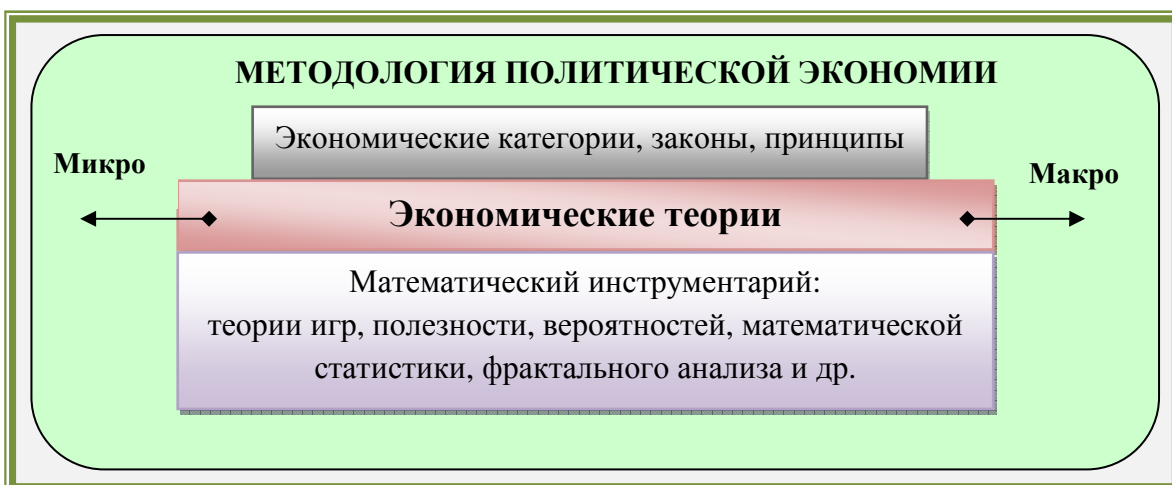


Рис. 2.24. Состав теоретико-методологических основ современной политической экономики

В XX веке формируются новые экономические науки – **экономическая кибернетика** и **эконометрика**, методы которых позволяют моделировать экономические процессы и явления с различной степенью детализации, используя при этом, методические базы теории игр, теории полезности, теории вероятностей и математической статистики.

Высокая динамика изменения состояний экономической системы государства, которая обуславливается влиянием на нее множества многообразных случайных факторов, что создает некоторую неопределенность при принятии, тех или иных решений, способствовала созданию методов экономического анализа. Важное место в методической базе экономического анализа занимают индексные методы.

Макроэкономические показатели (индексы) - сводные, обобщающие, усредненные по экономике в целом показатели объемов производства и потребления, доходов и расходов, структуры, эффективности, уровня благосостояния, экспорта и импорта, темпов экономического роста, инфляции.

Каждое государство имеет свою систему макроэкономических показателей, например в США она состоит из 40 показателей, которые имеют несколько уровней влияния на экономику государства. Схематично покажем их иерархию на примере отдельных макроэкономических показателей США (см. рис.2.25).

Микроэкономические показатели - характеризуют эффективность маломасштабных экономических процессов, субъектов, в основном предприятий, фирм, предпринимателей, их хозяйственной деятельности, экономических отношений между производителем и потребителем в условиях различных видов конкуренции. Приведем в качестве примера, отдельные микроэкономические показатели, которые используются при оценивании эффективности производства и финансового состояния

предприятия (см. рис. 2.26) и дадим некоторым из них, содержательную интерпретацию.



Рис. 2.25. Иерархическая структура макроэкономических показателей США

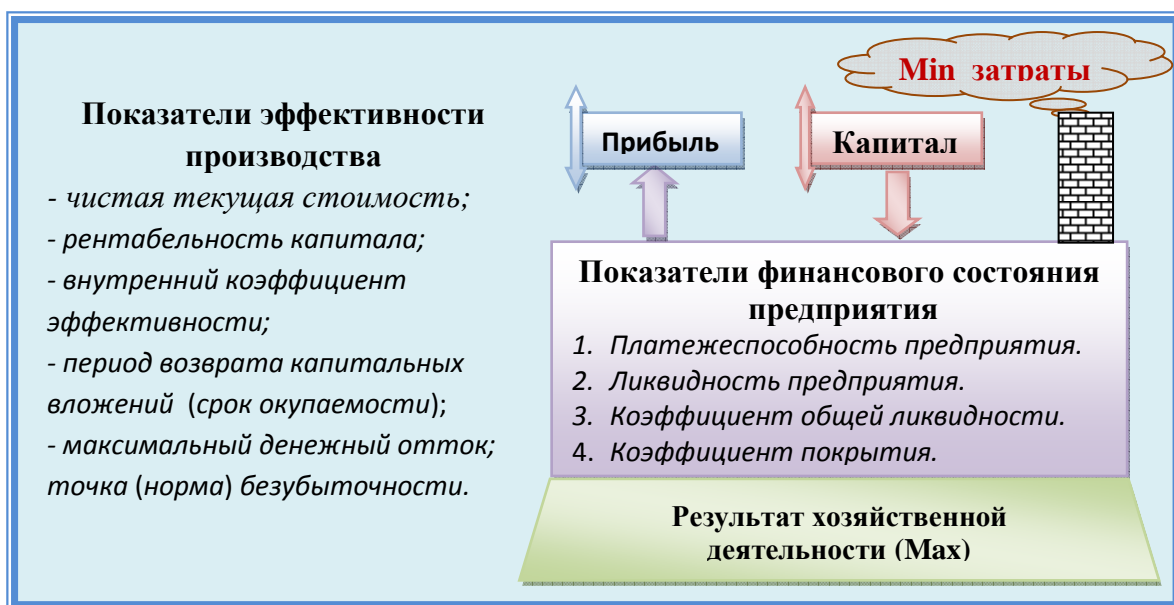


Рис.2.26. Отдельные микроэкономические показатели (пример)
Отдельные показатели эффективности производства

Чистая текущая стоимость определяется как разность между поступлением и расходом денежных средств за весь период предполагаемого функционирования предприятия с учетом фактора времени. Она рассматривается как норма минимального дохода, подтверждающая целесообразность осуществления капитальных вложений.

Рентабельность капитала – это отношение чистой прибыли (за вычетом налогов) к собственному капиталу. Характеризует минимальную норму прибыльности капитальных вложений.

Отдельные показатели финансового состояния предприятия

Платежеспособность предприятия – способность выполнять свои внешние (краткосрочные и долгосрочные) обязательства, используя свои активы. Коэффициент платежеспособности (K_n) определяется соотношением:

$$K_n = \frac{\text{Собственный капитал}}{\text{Общие обязательства}} \cdot 100\%.$$

Коэффициент измеряет финансовый риск, т.е. вероятность банкротства. Высокий коэффициент платежеспособности отражает минимальный финансовый риск и хорошие возможности для привлечения дополнительных средств со стороны.

Ликвидность предприятия отражает его способность вовремя оплатить предстоящие долги (обязательства), или возможность превратить статьи актива баланса (основные и оборотные средства, включая ценные бумаги и прочие активы) в деньги для оплаты обязательств.

Рекомендации.

1. Экономическая составляющая знаний научно-педагогических работников является обязательной частью их профессиональных знаний, так как большинство учебных планов по многим специальностям в нормативной их части содержат учебную дисциплину «Экономические теории». Поэтому преподавателям рекомендуется изучить хотя бы в минимальном объеме основы зарождения и развития политической экономии.

2. Научно-педагогическим работникам, издающим учебную и научную литературу и занимающихся инновационными разработками можно порекомендовать изучить законодательную базу по защите интеллектуальной собственности и оценке результатов своего интеллектуального труда. Данная рекомендация основывается на оценке своего труда Л.Эйлером (см. рис. 2.16).